



# Em parceria com a Regus

A empresa Assima permanece conectada com a Regus.



*"A solução Regus tornou possível para nós mudarmos e iniciarmos imediatamente, sem o processo demorado de equipar um escritório vazio. "*

*- Emma King, vice-Presidente de Operações, EUA da Assima.*

Assima proporciona a prova de que a experiência prática é a melhor maneira de aprender. A empresa de software e-learning especializada em programas de treinamento interativo para aplicações de negócio amplamente utilizadas, tais como SAP e PeopleSoft. Com 130 funcionários em quatro países, empresa sediada em Londres que serve a uma lista de alto nível de gigantes multinacionais incluindo 3M, Nike e Microsoft.

Fundada em 2002, Assima e seus produtos inovadores foram lançados por alta demanda na Europa. Apenas três anos depois, Emma King da Assima foi encarregada de estabelecer uma sede em Chicago E.U. A., para atender às necessidades de longo alcance de seus clientes globais. Baseada em experiências de um ex-patrão, King sabia que o Grupo Regus poderia ajudá-la a colocar a operação em funcionamento rapidamente e de forma rentável.

"A solução Regus tornou possível para nós mudarmos e começarmos imediatamente, sem o processo demorado de equipar um escritório vazio ", disse King, agora vice-presidente de operações da Assima nos E.U.A. "E o espaço é facilmente adaptável às nossas necessidades enquanto crescemos." King visitou uma série de centros de negócios Regus na área de Chicago, e estabeleceu-se em um de localização suburbana em Schaumburg, Illinois, por duas razões principais.

Primeiro, a viagem de rotina pesada dos profissionais da Assima que pediram por um endereço de escritório que fosse próximo ao Aeroporto Internacional de O'Hare de Chicago. Em segundo lugar, o entusiasmo do pessoal Regus de Schaumburg conquistou King. Além de proporcionar acolhimento e apoio administrativo, os profissionais Regus asseguram que a Assima permaneça conectada ao seu escritório central em toda a bacia através de uma rede privada virtual.

"Nada é demais para eles", disse King. "Eles criam um ambiente acolhedor e cheio de energia, e isso é muito importante para nossos clientes e nossos funcionários ".



# Em parceria com a Regus

CRA eleva seu perfil e aumenta seus negócios com a Regus.



INTERNATIONAL

*"A Regus é perfeita para nós, pois oferece um acordo flexível em uma localização estratégica, a um custo menor do que um contrato tradicional"*

*- Laura Dorenbecker,  
Office Manager de Dallas,  
CRA International.*

No início Charles River Associates, a atualmente CRA International é uma referência em seu segmento no mundo da consultoria. Empresa sediada em Boston, oferece uma ampla gama de serviços de consultoria, porém é mais conhecida como uma potência na análise econômica e no suporte à escritórios de advocacia e clientes corporativos a determinarem o verdadeiro valor dos ativos da empresa em processos judiciais.

Com cerca de 1.000 funcionários em 23 escritórios ao redor do mundo, CRA serve alguns dos maiores nomes da lista Fortune 500. Escritórios prestigiados em locais-chave de negócios desempenham um papel importante na manutenção da reputação de primeira classe da companhia.

Quando a CRA expandiu para Dallas em 2004, a operação consistiu em um único executivo, Dr. Allen Jacobs. Sr. Allen buscava um acordo de escritório flexível, que lhe permitisse aumentar a filial de Dallas e expandir conforme necessário. Ele encontrou sua solução o Grupo Regus. Dois anos depois, o escritório da CRA em Dallas empregava oito profissionais e dobrou seu espaço de escritórios no centro de negócios Regus Turtle Creek.

"A Regus é perfeita para nós, pois oferece um acordo flexível em uma localização estratégica, a um custo menor do que um contrato tradicional", disse Laura Dorenbecker, Office Manager da CRA Dallas. "E por causa das instalações totalmente equipadas, não precisamos nos preocupar com coisas como fotocopiadoras e fax. A Regus faz tudo isso para nós".

Além de seu escritório em tempo integral, a CRA Dallas encontra na Regus a vantagem das facilidades de videoconferência e salas de reunião, que podem ser alugadas por hora. A CRA também conta com a equipe da Regus para atender a linha telefônica principal e ajudar com tarefas administrativas em vez de usar um funcionário temporário.

"Eu posso ficar ausente por dias sem me preocupar pois sei que sempre haverá alguém para atender o telefone", disse Laura. "Nós realmente apreciamos a excelente atitude e o trabalho ético da equipe Regus".



# Em parceria com a Regus

Cisco amplia o seu alcance , mantendo os valores baixos com a Regus.



Especialistas em tecnologia especulam que a grande maioria do tráfego da internet do mundo alcança os equipamentos da Cisco em algum lugar e as informações são passadas da melhor maneira e com alta qualidade.

Como líder na indústria de telecomunicações e equipamentos de redes de computadores, a Cisco oferece roteadores, computadores e outros equipamentos que transmitem voz e dados de cabos e também pelo ar com velocidade relâmpago.

Assim como seus equipamentos, os funcionários da Cisco também trabalham arduamente por todo mundo. O pessoal de vendas especialmente, pode ser encontrado em quase todos os cantos do mundo, mas nem sempre em instalações de propriedade da empresa. Muitos dos novos mercados geográficos da Cisco tem apresentado um negócio ideal para a parceria com o Grupo Regus para os seus centros de negócios prontos para o uso e com contratos flexíveis.

“É importante para nós estarmos perto de nossos clientes e nos tornarmos acessível a eles”, disse Bob Cooper, Diretor de vendas da Cisco da operação comercial da Costa do Golfo. “ Mas nem sempre faz sentido para nós criarmos nossas próprias instalações permanentes nessa área.”

A companhia tem atualmente as equipes de vendas com escritórios Regus em vários locais nos Estados Unidos, bem como no Canadá, na França, na Rússia , em Marrocos e também no México. O modelo Regus permite à Cisco a mudança para uma nova área, a título experimental , sem estender a capital para equipar a sua rede própria e contratação de pessoa local.

“Somos capazes de reagir mais rapidamente às oportunidades de crescimentos e teste de mercado para um novo local, mantendo nossos preços controlados”, disse Cooper. “Para Cisco é um melhor método de distribuição de vendas.”

A Cisco também utiliza escritórios e salas de reuniões na Regus para aumentar sua presença em áreas onde já existe um escritório de propriedade da empresa.

“Por exemplo , se a nossa instalação principal fica na região afastada da região central, podemos disponibilizar um escritório do centro para colocar nossos clientes mais próximos do projeto do cliente.” Disse Cooper. “A satisfação do cliente é sempre a nossa prioridade número um, e a empresa Regus nos ajuda a alcançar esse objetivo.”

*“A satisfação do cliente é sempre a nossa prioridade número um, e a empresa Regus nos ajuda a alcançar esse objetivo.”*

*- Bob Cooper,  
Diretor de vendas da  
Cisco Costa do Golfo  
operações comerciais.*



# Em parceria com a Regus

FITOP adota rapidamente a evolução das necessidades com Regus.



FITOP [Financial Industry's Technical Officers and Professionals] quer dizer Diretores e Profissionais Técnicos da Indústria Financeira. Fundado em 1999, a empresa de recursos humanos trabalha com algumas das maiores instituições financeiras do país para recrutar e colocar os melhores candidatos nas áreas de contabilidade, finanças e tecnologia da informação.

O escritório principal da FITOP é uma facilidade Regus em Schaumburg, Illinois, um subúrbio de Chicago. Começando como um negócio caseiro com um assistente virtual, o presidente da FITOP Robert Thorp foi capaz de crescer a sua empresa de forma rápida, contratar pessoal adicional, e mudar-se para um escritório em tempo integral em um dos primeiros centros empresariais de Schaumburg.

Indo além do escritório central, seis profissionais e especialistas de uma rede ampla da FITOP contam com centros da Regus para trabalhar em projetos de clientes em outros mercados-chave, tais como Nova Iorque, Boston, e Dallas. A flexibilidade de espaço de escritórios totalmente mobiliados permite que a equipe defina o layout rapidamente, permanecer por alguns dias ou até várias semanas e ficar vazia sem penalidade.

Em parte como resultado da capacidade da FITOP de se adaptar rapidamente, sua receita cresceu vertiginosamente 1.200 por cento em apenas três anos, mais de US\$ 3,5 milhões. "Eu recomendaria a Regus para qualquer pequena empresa que quer se tornar rapidamente uma empresa de médio porte", disse Thorp.

A época de cobrança de Imposto é uma temporada particularmente movimentada para a FITOP, quando as instituições financeiras aumentam as necessidades de profissionais de contabilidade. Trabalhando com Regus, FITOP é capaz de expandir sua capacidade de escritório rapidamente trazendo recrutadores adicionais para atender a picos temporários da demanda.

*"Ao contrário de outros espaços para escritório prestadores de serviços, não é Regus apenas um proprietário, são um parceiro que oferece soluções para ajudar os nossos negócios crescer."*

*- Robert Thorp,  
Presidente da FITOP*



# Em parceria com a Regus

Limas e Consultores Associados realizou a impressão ideal com a Regus.



Dr. Joe Limas é presidente da empresa Lima e Consultores Associados com sede em Dallas. Fundada em 2002, a empresa de Limas é especializada em ajudar as empresas a entender e resolver gestão e questões complexas de liderança nas áreas de recursos humanos, treinamento e desenvolvimento, ética e gestão da mudança.

Seu primeiro escritório no centro de Negócios da Regus fica em Dallas. Ele passou os primeiros anos em seu negócio trabalhando em sua casa, mas finalmente percebeu que precisava de um ambiente mais profissional, para satisfazer seus clientes e sua rede de associados.

“ Muitas vezes os meus clientes me perguntavam “ Onde é o seu escritório”, e eu quis causar um grande impacto, do que ter apenas um escritório em casa”, disse Limas. “ Eu pesquisei com inúmeras empresas do segmento e descobri que a Regus oferece a melhor combinação entre preço, flexibilidade e qualidade das instalações.

Neste momento para uma operação inicial, Limas depende do atendimento das Representantes de Atendimento Regus para realizar a transferência de suas chamadas e executar tarefas administrativas básica. Ele também aprecia o ambiente da comunidade de empresários que ocupam outros cargos em seu centro de negócios Regus. “ Eu realmente consegui alguns clientes em contato com outras empresas no centro de negócios” disse Limas. “Foi o suficiente para cobrir dois meses de aluguel”.

Limas viaja bastante para dar seminários e encontrar-se com clientes fora da cidade, e ele aproveita as salas de Reuniões da Regus e salas de video conferência para realizar estas atividades.

*“ Eu pesquisei com inúmeras empresas do segmento e descobri que a Regus oferece a melhor combinação entre preço, flexibilidade e qualidade das instalações.”*

*- Dr. Joe Limas,  
presidente, Limas e  
Associados Consultoria*



# Em parceria com a Regus

A Regus permite que a empresa StoneTurn mantenha suas operações com agilidade.



Como o nome da companhia implica, a StoneTurn Group se especializa em desvendar todos os fatos. Com experiência profissional em suas raízes de contabilidade, a companhia assiste à firmas de serviços jurídicos e corporações processos judiciais complexos, contabilidade legal tecnologia de auditoria, e propriedade intelectual.

A StoneTurn vem sendo cliente da Regus desde o princípio Fundada em Boston em 2004, a firma precisava de uma solução imobiliária flexível para começar com otimismo cauteloso.

"Quando nos abrimos o nosso primeiro escritório, não estávamos certos de quanto espaço precisaríamos para nosso negócio em crescimento ou quanto pessoal iríamos contratar ao longo dos primeiros 12 meses" disse Simon Platt, Sócio Diretor. "Então nos não queríamos assinar um contrato de longo prazo e comprometer muito capital com infraestrutura de escritório, ou estar preso em um espaço pequeno."

O regime flexível, mês-a-mês da Regus e seus escritórios pré-equipados provaram se ideais para a fase inicial da StoneTurn. Com o crescimento da companhia, a Regus foi capaz de adicionar mais espaço quando as contratações iam acontecendo. A StoneTurn tem um total de seis escritórios bem sucedidos (Boston, Houston, Austin, San Francisco, London, Washington, D.C.), todos em centros da Regus. Além dos termos flexíveis, a StoneTurn valoriza a Regus pela qualidade das instalações.

"Nos lidamos tipicamente com firmas de primeira linha, grandes firmas jurídicas, então é importante que nós estejamos no endereço certo," afirma Platt. "O endereço certo nesse caso seria um escritório no centro em um prédio classe A."

"Quando nossos consultores viajam, eles procuram a Regus para as conferências em cidades chave tal como Nova York, Chicago, e Londres."

"A capacidade de fornecer espaço sem marcar com antecedência e especialmente valiosa," disse Platt.

*"Nos lidamos tipicamente com firmas de primeira linha, grandes firmas jurídicas, então é importante que nós estejamos em um endereço de prestígio"*

*- Simon Platt,  
gerente do Grupo  
StoneTurn Grupo.*